

VACATURE PLANNER/INKOPER 32-38u

ULTIEME UITDAGING BIJ AMBITIEUS, SNELGROEIEND FIETS & E-BIKE MERK



OVER ROETZ

Roetz-Bikes is een fietsenmerk met een torenhoge ambitie dat razendsnel groeit. Sinds de oprichting in 2011 laat Roetz zien dat het mogelijk is om hoogwaardige design fietsen te maken op maatschappelijk bewuste wijze. Met de opening van de Roetz Fair Factory in Amsterdam-Noord in 2016 is de sociale missie van Roetz via training en opleiding geborgd. De afgelopen jaren is Roetz op steeds meer terreinen actief. Roetz boekt succesvolle resultaten met de groei van het eigen assortiment van hoge kwaliteit fietsen en is onlangs als contractleverancier toegevoegd aan de Dynamo Retail Group collectie. Daarnaast biedt ze circulaire dienstverlening (remanufacturing) en andere innovatieve fietsmobiliteitsoplossingen aan het bedrijfsleven.

Roetz gaat uit van een circulaire productiemethode met deels mensen die worden opgeleid tot fietsenmaker of fietstechnicus. Naast productie van een eigen fietscollectie, herproduceert Roetz fietsvloten in opdracht van vlooteigenaren en verlengt daarmee de levensduur en terugverdientijd van assets. Het afzetgebied van Roetz breidt zich steeds verder uit over West-Europa en bestaat uit 3 kanalen: fietswinkels/dealers, particulieren (ecommerce) en B2B (zakelijke markt, leasemaatschappijen en (fiets)vlooteigenaren). De nieuwe planner/inkoper zal zich bezig houden met planning en inkoop ten behoeve van alle kanalen.

In een recent verschenen [blog](#) van Roetz-Bikes over remanufacturing worden de kansen voor een meer circulaire aanpak binnen de tweewielermarkt beschreven. Door circulaire samenwerkingen met en opdrachten voor oa. NS OV-Fiets, Swapfiets en Uber's JUMP, heeft Roetz track record opgebouwd en is zij uiterst goed gepositioneerd om een leidende rol te spelen in deze ontwikkeling.

Daarnaast werkt het Roetz innovatie team van ontwerpers en ingenieurs, aan de e-bike van de toekomst: een elektrische fiets waarbij circulariteit centraal staat tijdens alle fasen van de levensduur, van materiaalkeuze en ontwerp, tot gebruik, reparatie, herfabricage en klaarmaken voor volgende levenscyclus. Deze nieuwe smart circular e-bike zal medio 2022 gelanceerd worden.

FUNCTIE

Voor haar producten en diensten koopt Roetz haar componenten in bij leveranciers, bij voorkeur in Nederland en Europa. De meeste kritische componenten koopt Roetz direct van de fabrikant

(OEM) in, aangevuld met grossiers voor specifieke laag-volume componenten, en verbruiksartikelen. Voor alle componenten zijn één of meerdere leveranciers geselecteerd, en de planner/inkoper speelt een cruciale rol in het onderhouden van leveranciersrelaties, het identificeren van risico's en het vinden van alternatieve leveranciers (contingency).

De planner/inkoper heeft een proactieve en coördinerende rol in het vertalen de (jaarlijkse) sales forecast op product categorie, in een materiaal behoefte op component niveau. De forecast wordt jaarlijks gemaakt, en elke maand gemonitord en eventueel bijgesteld tijdens een maandelijkse S&OP cyclus. De planner vertaalt deze in een inkoop planning en zorgt ervoor dat beschikbaarheid is gewaarborgd via voorraadplanning.

Inkooporders worden veelal automatisch gegenereerd via *min-max reorder rules* of getriggerd door een Kanban systeem. Door recente krapte op de tweewielermarkt is de planningshorizon van sommige componenten langer geworden. De planner/inkoper is verantwoordelijk voor het inzetten van inkooporders en erop toezien dat deze op tijd en volledig door leveranciers worden ingevuld.

Om de groei van Roetz-Bikes te kunnen realiseren via een betrouwbare supply chain, alsmede de planning en inkoop processen verder te professionaliseren, zijn we op zoek naar een ervaren planner/inkoper die zelfstandig kan opereren in een zeer dynamische markt. Je bent iemand die gestructureerd kan werken, en energie krijgt van alles soepel volgens laten verlopen. Je schakelt daarnaast op effectieve wijze met het team om de impact van materiaal beschikbaarheid op de sales en productie planning te bepalen en issues op te lossen. Je houdt overzicht en rapporteert inkoopstatus, risico's en mogelijke oplossing

De belangrijkste taken zijn:

1. Relatiebeheer met bestaande leveranciers en identificeren van nieuwe of alternatieve leveranciers
2. Portfolio beheer van materialen en componenten, ten behoeve van inkoop- en voorraadplanning
3. Vertalen van verkoop planning in voorraad behoefte en inkoopplanning
4. Operationele inkoop en monitoren van inkooporders en voorraadm niveaus
5. Oplossingsgericht samenwerken in een ambitieus en dynamisch team

In voorbereiding van het in productie nemen van de *smart circular e-bike* (medio 2022), kan de functie van planner/inkoper worden uitgebreid met strategisch inkopen: het selecteren van (nieuwe) strategische leveranciers, voeren van onderhandelingen en bouwen van sterke leveranciersrelaties.

PROFIEL

Roetz is op zoek naar een gedegen en 'opgeruimde' professional, die gestructureerd en planmatig te werk gaat. Daarnaast ben je niet bang om een moeilijk gesprek te voeren en heb je natuurlijke voelspriet voor onderhandelingsruimte. Je staat stevig in je schoenen en krijgt energie van het stellen van doelen en boeken van resultaten.

Verder beschikt de ideale kandidaat over:

- Ervaren planner/inkoper met 3-5 jaar werkervaring, bij voorkeur binnen de fietsbranche

- Supply Chain of Operations achtergrond, bij voorkeur planning en inkoop
- In staat om vanuit de inhoud producten en diensten te vermarkten als technisch verkoper
- Drive om te vernieuwen en te verbeteren
- Krijgt energie van het opbouwen van een zakelijk netwerk door middel van acquisitie
- Uitstekende sociale en communicatieve eigenschappen en inlevingsvermogen
- Kan commerciële doelen combineren met sociaal-maatschappelijke uitgangspunten
- Ervaring en kennis van de fietsindustrie en retail
- Werkgebied: Opportunity gedreven, met initiele focus op NL en BE
- Onderschrijft de missie van Roetz-Bikes
- HBO+ werk- en denkniveau

WAT BIEDT ROETZ?

Roetz biedt jou een fantastische uitdaging bij een snelgroeiend bedrijf met een vernieuwende visie op productie. Een zeer dynamische functie binnen een jong, professioneel team waarbij jouw rol cruciaal is voor de groei van het bedrijf. Je krijgt veel vrijheid én verantwoordelijkheid. Een functie waarbij je echt (maatschappelijk) verschil kunt maken. Vergoeding in overleg en afhankelijk van werkervaring en niveau.

Ben jij de nieuwe Account Manager van Roetz-Bikes? Stuur dan je CV en korte motivatie naar laurens@roetz-bikes.nl

